

Wir sind
für Sie da!

Unternehmerbrief 06/2020

Auswirkungen des Coronavirus.
Information und Unterstützung
für Unternehmen.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Volksbank
Pforzheim



Sehr geehrte Unternehmerinnen und Unternehmer,

es freut uns, dass Sie sich Zeit für unsere 6. Auflage des Unternehmerbriefes nehmen.

Herausfordernde Wochen sind vergangen und wir befinden uns nun auf dem Weg in eine neue Normalität. Die weiteren Lockerungen entspannen die wirtschaftlich sehr angespannte Lage deutlich und lässt uns zumindest leise positiv in die anstehenden Pfingsttage gehen.

Ganz aktuell plant die Bundesregierung neue Corona-Hilfen für den Mittelstand:

Mittelständische Betriebe mit bis zu 249 Mitarbeitern sollen von Juni bis Dezember 2020 monatlich bis zu 50.000 Euro erhalten können. Als Überbrückungshilfe soll besonders betroffene Branchen weitere Liquidität gewährt werden.

Wir erwarten in den nächsten Tagen detaillierte Informationen hierzu.

Wie auch in den Ausgaben zuvor haben wir Ihnen alle Neuerungen und wichtige Hinweise übersichtlich aufbereitet und möchten in dieser Ausgabe ein zweiter Einblick in den Alltag Ihrer Kundenberater geben.

Gern verweisen wir auf die ersten fünf Ausgaben unter www.vbpf.de/corona im Bereich Firmenkunden. Hier sind zahlreiche Links zu den wichtigsten Seiten rund um die aktuelle Krise zu finden.

Bleiben Sie gesund!



Markus Brücker
Bereichsleiter Firmenkunden
07231 184-5468

Stand 26.05.2020

Sollten Sie keine weiteren Benachrichtigungen zu diesen Newslettern wünschen, teilen Sie uns dies bitte formlos mit.

Herausgeber:

Volksbank Pforzheim eG, Westl. Karl-Friedrich-Str. 53, 75172 Pforzheim, Telefon: 07231 184-0; Telefax: 07231 184-8800, E-Mail: info@vbpf.de, www.vbpf.de

Eine Starke Gemeinschaft: Volksbank Pforzheim eG und die R+V Versicherung

Die Corona-Pandemie stellt viele Unternehmen vor große Herausforderungen – verbunden mit der Sorge, wie es in Zukunft weitergehen soll. Auch unser Partner, die R+V Versicherung, nimmt diese Sorgen ernst und unterstützt Firmenkunden in der aktuellen Situation. Gemeinsam sind wir für Sie da, um Ihre Anfragen schnell und unkompliziert zu bearbeiten. Sprechen Sie gern Ihren Kundenberater oder R+V Spezialisten an. Erste Informationen finden Sie unter diesen verlinkten Buttons:

Firmenkunden

Lösungen bei Betriebs-schließung >

R+V-Betriebsschließungsversicherung hilft Kunden

Firmenkunden

Forderungsausfälle bleiben abgesichert >

R+V-Warenkreditversicherung hält eingeräumte Versicherungssummen aufrecht

Firmenkunden

Neues Gutscheinportal: Aktive Hilfe für Mittelstand

R+V sichert verkaufte Gutscheine bei Insolvenz ab >

Neben den oben genannten Leistungen für Firmenkunden, können Sie auch im Rahmen Ihrer privaten R+V Verträge diverse kostenlose Leistungen in Anspruch nehmen, beispielsweise einen vorübergehend erhöhten Unfallschutz bei Freizeitaktivitäten oder die Nutzung der Anwaltshotline für private Anliegen. Teilweise ist eine Registrierung erforderlich, weitere Informationen bei Ihrem Kundenberater oder unter <https://www.ruv.de/service/corona>



Wir sind für Sie da.

Aktuelle Informationen zu Corona.
#dubistnichtallein

Die neuesten Entwicklungen:

<p>„Krisenberatung Corona“ durch das Land Baden-Württemberg</p> <p>https://www.baden-wuerttemberg.de/de/service/presse/pressemitteilung/pid/krisenberatung-corona-fuer-kleine-und-mittlere-unternehmen/</p>	<p>Um den Auswirkungen der Corona-Pandemie entgegenzuwirken, startet das Wirtschaftsministerium am 11. Mai eine kostenlose Krisenberatung für kleine und mittlere Unternehmen, Soloselbständige und Freiberufler. Die Unternehmen könnten bis zu vier Beratungstage kostenlos in Anspruch nehmen.</p>
<p>L-Bank: Coronahilfe Bürgschaften - Neu -</p> <p>www.l-bank.de</p>	<p>Die L-Bank verbürgt mit bis zu 90% der von der Hausbank gewährten Investitions- und Betriebsmittelkredite.</p> <p>Dies gilt nun auch für Unternehmen, die weniger als drei Jahre im Markt sind, als auch für jene, für die ein Sanierungsgutachten mit positiver Fortführungsprognose vorliegt.</p>
<p>Wie beantragen Sie konkret Tilgungs-/ Ratenaussetzung bzw. Liquiditätshilfen im Rahmen der Corona-Krise bei Ihrer Volksbank Pforzheim?</p> <p>Zur Beantragung von Tilgungsaussetzungen sowie von Liquiditätshilfen bei Ihrer Volksbank Pforzheim reichen Sie uns – soweit noch nicht vorhanden – bitte folgende Unterlagen (im pdf-Format) ein:</p> <p>Beschreibbarer Antrag (Beiblatt)</p> <p>Liquiditätsplanung (Excel)</p>	<p><i>Ergänzende Unterlagen:</i></p> <ul style="list-style-type: none">• Jahresabschluss / EÜR 2018• BWA 12/2019 inkl. Summen- und Saldenliste• Selbstauskunft• Liquiditäts- und Rentabilitätsvorschau (einen Liquiditätsrechner stellen wir Ihnen gerne zur Verfügung)• Information zu aktuellen Maßnahmen und deren Wirkung (siehe Beiblatt der Volksbank zum Antrag) <p>www.vbpf.de/antrag-liquiditaetshilfe</p> <p>www.vbpf.de/liquiditaetsplanung</p>
<p>VR- Smart Finanz Förderkredit Corona Soforthilfe bis 100.000 Euro – auch online abschließbar –</p>	<p>Über Ihren Kundenberater oder direkt online unter: www.vbpf.de/foerderkredit</p> <p>Der Kreditrahmen umfasst bis zu 100.000,- Euro, wobei die ersten 12 Monate tilgungsfrei sind; ab 1,0% p.a. (bonitätsabhängig).</p>
<p>So können Sie uns erreichen:</p> <p>Neueste Informationen, auch zu den Inhalten dieser Ausgabe, finden Sie unter www.vbpf.de/corona</p> <p>Bitte beachten Sie unter o.g. Link unsere geänderten Öffnungszeiten und dass wir vereinzelte Filialen geschlossen haben.</p>	<p>Wir bitten Sie, zu Ihrem eigenen gesundheitlichen Schutz, telefonisch zu klären, ob ein persönlicher Bankbesuch wirklich notwendig ist.</p> <p>Bei grundsätzlichen Themen rund um das Konto steht Ihnen unser Kundenberatungs-Center unter 07231-184-0 zur Verfügung.</p>

Beraterinterview: Informationen aus erster Hand

Unsere Berater sind im ständigen Austausch mit unseren Unternehmern und unterstützen mit professionellem Rat und engagierter Tat.



Herr Lillo Manna, Firmenkundenberater gibt einen Einblick in seine zahlreichen Gespräche:

Wo liegt derzeit der Schwerpunkt Ihrer täglichen Arbeit?

Ich persönlich sehe diesen Schwerpunkt darin, meine Kunden im Rahmen unserer Genossenschaftlichen Beratungsphilosophie dort zu unterstützen, wo es geht. Es ist deshalb wichtig zu verstehen, was den Kunden gerade bewegt, wo er seine Ängste und Sorgen, aber auch seine Chancen und Herausforderungen sieht. Der regelmäßige Austausch mit dem Kunden bildet dabei das Fundament. Die letzten Wochen waren sehr herausfordernd, haben jedoch gezeigt, dass wir gemeinsam diese bewegte Zeit bewältigen können.

Welche Themen beschäftigen Ihre Kunden jetzt besonders?

Viele meiner Kunden setzen sich vor allem mit dem Thema Zahlungsverkehr auseinander, insbesondere mit der Möglichkeit der kontaktlosen Bezahlung. Auch in diesem Bereich bieten wir als Bank individuelle und maßgeschneiderte Lösungen mit komfortablen und vor allem sicheren Zahlungssystemen an. Vielen meiner Kunden ist es zudem wichtig, präsent zu sein und weiterhin wahrgenommen zu werden. So wurde der Fokus vermehrt auf digitale Wege (v.a. Online Plattformen) gelegt und viele haben für sich ein weiteres Standbein entdeckt.

Wie können sich Ihre Kunden selbst helfen?

Aus meiner Sicht bieten wir mit unserem regelmäßig erscheinenden Unternehmerbrief und mit unserer Internetpräsenz eine solide Grundlage, um sich einen ersten Überblick zu verschaffen. Zusammen mit dem Kunden finden wir in gemeinsamen Gesprächen individuelle Lösungskonzepte, die auf die entsprechende Situation abgestimmt sind.

Welche Erfahrungen haben Sie in den letzten Wochen gesammelt?

Es hat sich gezeigt, dass im (Geschäfts-)Leben nicht immer alles nach Plan läuft, sondern dass auch völlig unerwartete Steine plötzlich im Weg liegen. Deshalb ist es aus meiner Sicht wichtig, immer am Ball zu bleiben und sich - vor allem in guten Zeiten - stets zu hinterfragen, ob man noch auf dem richtigen Pfad unterwegs ist. Erfreulicherweise haben viele meiner Kunden den Mut gehabt, die Krise als Chance und Herausforderung anzunehmen. Und tatsächlich sind so neue Geschäftsideen und -modelle entstanden, die sonst vorher niemand auf dem Schirm hatte. Hier stehen nun auch Finanzierungsanfragen an, bei denen wir als zuverlässiger Finanzpartner mit individuellen, passenden Konzepten unterstützend mitwirken.

Herr Manna und unsere Beraterinnen und Berater stehen Ihnen jederzeit gerne für all Ihre Fragen zur Verfügung. Sprechen Sie uns gerne an – wir sind digital und persönlich für Sie da!

Gutschein Plattformen: Im Handumdrehen Gutscheine ausgeben und Umsätze erzielen

Sie haben ein regionales Geschäft und brauchen Hilfe?

Sie haben ein Restaurant, ein Café, eine Bar oder ein anderes lokales Geschäft? Ihre Existenz ist durch die aktuelle Situation bedroht? **Sichern Sie sich durch den Verkauf von Online-Gutscheinen umgehend Ihre Liquidität und Ihren Umsatz. Jetzt unkompliziert und schnell dabei sein- in gerade mal 10 Minuten.**

Wir möchten Ihnen gerne zwei Plattformen vorstellen:

1.) vr-extraplushilft.de schnell und einfach mit Käuferschutz

- 1.) Kostenlos anmelden unter <https://www.vr-extraplushilft.de>
 - 2.) Ohne Aufwand Gutscheine online verkaufen.
 - 3.) Frische Liquidität und Umsatz sichern.
- Auszahlung aller Gutschein-Verkäufe innerhalb von 14 Tagen
 - Die 7 Euro Onboarding Gebühr und 3,8% Provision pro verkauften Gutschein werden im Rahmen des Kampagnenbudgets für Sie übernommen
 - Nur bei uns: Falls ein Gutschein-Anbieter mit Siegel vor Einlösen des Gutscheins Insolvenz anmelden muss, springt die R+V Versicherung ein und erstattet dem Gutschein-Besitzer die Summe.
 - Kostenloses Gutscheinsystem für die komplette Abwicklung
 - **10 EUR geschenkt** beim Kauf eines Gutscheins mit paydirekt*

*Für jeden Gutschein, der mit paydirekt bezahlt wird, erhält das Geschäft zusätzlich 10 Euro von paydirekt. Der Bonus gilt einmalig pro Kunde und Geschäft, ab einem Mindestwert des Gutscheins von 10 Euro. Solange der Vorrat reicht. Auszahlung erfolgt nach Ende der Aktion.

So einfach funktioniert es für Ihre Kunden:



2.) handeln-fuer-pforzheim.de das Portal für Pforzheim und die Region

Die Stadt Pforzheim stellt für Unternehmen aus dem Stadtkreis Pforzheim sowie aus direkt an den Stadtkreis Pforzheim angrenzenden Gemeinden ein eigenes Gutscheinportal zur Verfügung.

Die Anmeldung erfolgt einfach und schnell unter <https://www.handeln-fuer-pforzheim.de>

Sie erhalten hier einmal pro Woche den gesammelten Wert aller für Ihr Unternehmen gekauften Gutscheine überwiesen. Sie empfangen ebenfalls eine detaillierte Abrechnung mit allen Gutschein-Käufen.



Bernhard Henn



Ralf Kretzschmar



Cornelia Gerber



Serife Gülmüs



Thorsten Meier



Robert Morak



Daniel Kern



Patrick Senger



Stefan Nonnenmacher



Jens Schwittay



Lukas Talbot



Horst Walz



Michael Schömburg



Markus Brücker



Nina Zettelmayer



Torsten Stieber



Markus Alt



Jörg Huber



Sanja Zalac



Tim Kaupa



Martin Rahn



Lillo Manna



Marleen Knobel

Wir sind
für Sie da!